



#3 Mon niveau ? Ma formation !

Pour aller plus loin ...



Paris



2 jours



1 360 € net de TVA

01NEGOS

La négociation dans les marchés publics

Objectifs

- ❖ Maitriser le cadre réglementaire
- ❖ Comprendre les enjeux d'une bonne définition des besoins
- ❖ Identifier toutes les clauses nécessaires à la bonne exécution

Public

- ❖ Acheteurs, Responsable Marchés Publics et toute personne amenée à participer aux négociations

Résumé du programme

- ❖ Comprendre les objectifs de la négociation
- ❖ Appréhender le cadre juridique
- ❖ Maîtriser la négociation dans les procédures de marchés publics
- ❖ Mettre en œuvre la négociation : préparation, déroulement et clôture



01CDC

L'analyse des besoins et la rédaction du cahier des charges

Objectifs

- ❖ Comprendre les enjeux d'une bonne définition des besoins
- ❖ Identifier toutes les clauses nécessaires à la bonne exécution

Public

- ❖ Toute personne amenée à participer à l'élaboration d'un cahier des charges

Résumé du programme

- ❖ Appréhender le cadre réglementaire de l'analyse des besoins
- ❖ Cerner le processus achats
- ❖ Maîtriser l'analyse des besoins
- ❖ Etudier le secteur économique du besoin
- ❖ Rédiger le cahier des charges
- ❖ Identifier les impacts du cahier des charges sur les autres documents du marché

Programme détaillé à la demande





#3 Mon niveau ? Ma formation !

Pour aller plus loin ...



Paris



1 jour



700 € net de TVA

01ACTU

L'actualité des marchés publics

Objectifs

- ❖ Comprendre les impacts des nouveaux textes juridiques dans les marchés publics
- ❖ Cerner les nouvelles jurisprudences

Public

- ❖ Toute personne souhaitant actualiser ses connaissances en marchés publics

Résumé du programme

- ❖ Appréhender les nouveaux textes juridiques impactant les marchés publics
- ❖ Cerner le Plan de Transformation Numérique de la Commande Publique
- ❖ Connaître les enjeux et la mise en place des achats durables publics
- ❖ Intégrer les dernières jurisprudences dans ses pratiques



01MODIFS

Les modifications au contrat

Objectifs

- ❖ Cerner le cadre juridique des modifications au contrat
- ❖ Identifier les différents événements pouvant impacter les marchés publics

Public

- ❖ Toute personne étant en charge du suivi des marchés

Résumé du programme

- ❖ Comprendre le cadre général encadrant les modifications au contrat
- ❖ Etudier les différents types de modifications au contrats
- ❖ Maîtriser la rédaction des clauses dans les marchés publics
- ❖ Cerner les cas spécifiques

Programme détaillé à la demande





#3 Mon niveau ? Ma formation !

Pour aller plus loin ...



Paris



2 jours



1 360 € net de TVA

01 PRIX

Les prix dans les marchés publics

Objectifs

- ❖ Connaître les différentes formes de prix
- ❖ Rédiger les clauses financières
- ❖ Maîtriser la variation des prix

Public

- ❖ Toute personne amenée à rédiger ou à suivre un marché

Résumé du programme

- ❖ Appréhender le cadre réglementaire relatif au prix
- ❖ Identifier les différents types de prix
- ❖ Savoir rédiger les clauses financières
- ❖ Suivre l'évolution des prix au cours du marché



01PERF

La performance achats – les tableaux de bords et les indicateurs

Objectifs

- ❖ Comprendre le suivi stratégique de ces achats
- ❖ Cerner les différents types de pilotage
- ❖ Mettre en place des tableaux de bord pertinents

Public

- ❖ Acheteurs, Responsable des Marchés, Gestionnaires en charge du suivi des marchés

Résumé du programme

- ❖ Appréhender le pilotage des marchés publics
- ❖ Connaître les différents types d'indicateurs
- ❖ Mettre en place les tableaux de bord
- ❖ Suivre la performance achats

Programme détaillé à la demande

