

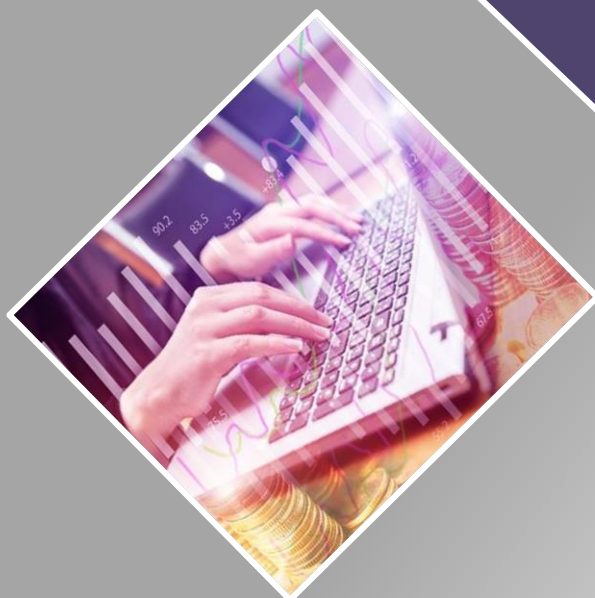
CATALOGUE 2024

APPUI
CONSEILS

ESSENTIELS
« UN JOUR POUR
COMPRENDRE »



APPROFONDISSEMENT
« POUR ALLER PLUS
LOIN »



PERFORMANCE
« TOUCHER LES
ETOILES ET
AU-DELA »



CEC AUDIT
& CONSEIL
Expert achats et marchés publics | Management Opérationnel | Formations



Christelle PLUTON-DENNY
Consultante- Formatrice

Expertise achats - Marchés publics - Formations





SOMMAIRE

#1 Pourquoi se former ?

#2 Bien choisir son format de formation

#3 Mon niveau ? Ma formation !

Secteur public

- ❖ Essentiels « Un jour pour comprendre »...
- ❖ Approfondissement « Pour aller plus loin »...
- ❖ Performance « Toucher les étoiles et au-delà »

Secteur privé

- ❖ Essentiels
- ❖ Approfondissement

#4 Et si je me faisais accompagner ?

#5 J'y vais quand ?





Les modalités de mises en œuvre



Les formats proposés

Par ce que le monde change, les technologies évoluent, la formation s'adapte aux nouveaux modes de vies !

CEC AUDIT & CONSEIL vous propose différents formats de formation en inter-entreprise et en intra.

A vous de choisir ce qu'il convient le mieux.



Les méthodes pédagogiques

Alternance des méthodes pédagogiques

1. **Expositives** (apprenants en position d'écoute)
2. **Démonstratives** (reproduction par exercices d'application, études de cas)
3. **Interrogatives** (permettant aux apprenants de trouver eux-mêmes les solutions aux problèmes)
4. **Actives** (appel à leur motivation, leurs expériences: quiz, projets, tours de table, jeux pédagogiques)



Les évaluations

La formation est le lieu d'échanges et de consolidation des connaissances.

Comment apprécier l'apprentissage des connaissances abordées en cours de formation ?

Par des quizz, des études de cas, des ateliers, en début, milieu et fin de formation.

Un quiz d'évaluation est obligatoirement réalisé en amont de la formation et à l'issue de la session pour valider les acquis



Les besoins spécifiques

Toutes les formations peuvent être adaptées pour un public en situation d'handicap.
N'hésitez pas à me faire part de vos besoins, afin de trouver la solution la plus adéquate.





La satisfaction des clients

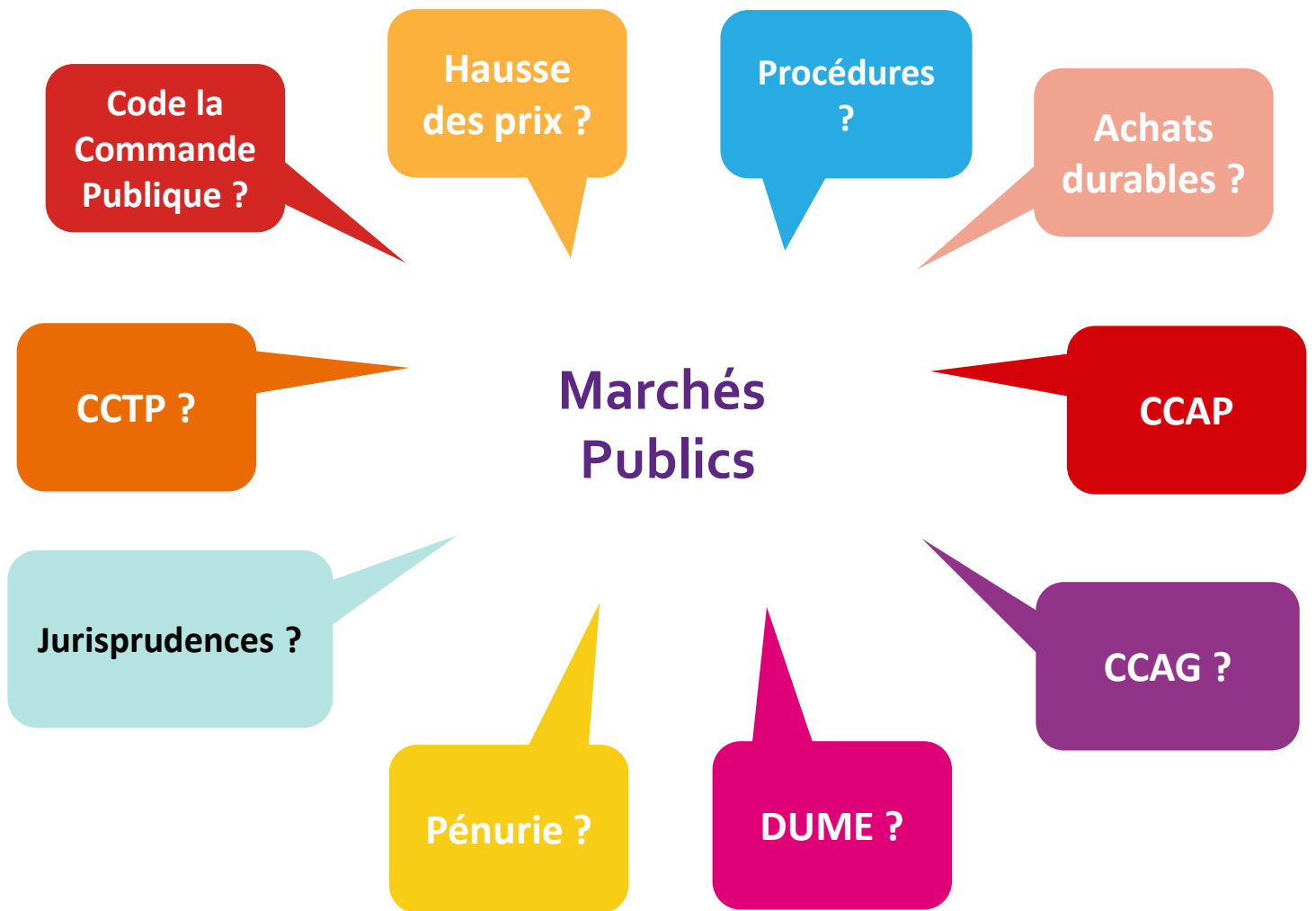
Pourquoi choisir CEC Audit & Conseil ?

NIVEAU	CODE	THEMATIQUES	SATISFACTION CLIENTS
SECTEUR PUBLIC			
Les essentiels	01MPU	Les marchés publics	Formation non réalisée
Les essentiels	01PRO	Les différentes procédures	Formation non réalisée
Les essentiels	01ACO	La phase des candidatures et des offres	Formation non réalisée
Les essentiels	01DEMAT	La dématérialisation	Formation non réalisée
Les essentiels	01DUME	Le DUME	Formation non réalisée
Les essentiels	01SOUR	Le sourcing	Formation non réalisée
Les essentiels	01GROUP	La sous-traitance et la co-traitance	Formation non réalisée
Les essentiels	01SUIVI	Le suivi d'exécution des marchés publics	Formation non réalisée
Les essentiels	01DEV DUR1	Les achats durables	Formation non réalisée
Approfondissement	01ACTU	L'actualité des marchés publics	93,2%
Approfondissement	01MODIFS	Les modifications au contrat	Formation non réalisée
Approfondissement	01NEGOS	La négociation dans les marchés publics	Formation non réalisée
Approfondissement	01CDC	L'analyse des besoins et la rédaction du cahier des charges	Formation non réalisée
Approfondissement	01DEV DUR2	Les achats durables	Formation non réalisée
Approfondissement	01PRIX	Les prix dans les marchés publics	Formation non réalisée
Approfondissement	01PERF	La performance achats	Formation non réalisée
Performance	01NETT	Les marchés de nettoyage	Formation non réalisée
Performance	01GARD	Les marchés de gardiennage	Formation non réalisée
Performance	01DECH	Les marchés de collecte de déchets	Formation non réalisée
Performance	01RESTO	Les marchés de restauration collective	Formation non réalisée
Performance	01ACHGENE	Cycle métier acheteur débutant	Formation non réalisée
Performance	01GESTACH	Cycle métier gestionnaire achats	Formation non réalisée
SECTEUR PRIVE			
Les essentiels	02MPU	Les principes fondamentaux des marchés publics	Formation non réalisée
Les essentiels	02DEMAT	La dématérialisation dans les marchés publics	Formation non réalisée
Les essentiels	02DUME	Le DUME	92,5%
Approfondissement	02MEMTECH	Le mémoire technique	97,14%
Approfondissement	02DEV DUR	Les achats durables	Formation non réalisée
Approfondissement	02SUIV	Le suivi d'exécution des marchés publics	Formation non réalisée





#1 Pourquoi se former ?



Et si je me formais ?



#2 Bien choisir mon format de formation

Des formations pour le secteur public et le secteur privé



Sur site avec le formateur et les autres participants.
Idéal pour échanger et travailler en groupe



A distance, via un outil de visioconférence.
Solution optimale pour limiter les contraintes organisationnelles



En visualisant un Webinar d'une durée de 2 heures : la solution préférée des hyperconnectés



#3 Mon niveau ? Ma formation !

Des formations pour le secteur public



Les essentiels

Une journée de formation pour tout comprendre

Approfondissement

Pour ceux qui souhaitent aller plus loin, afin de mieux cerner le cadre général juridique et la pratique opérationnelle



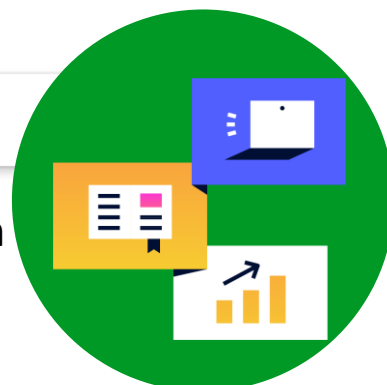
Performance

Des formations spécifiques pour des besoins spécifiques



Cursus achats

5 jours pour cerner la fonction achats, que vous soyez acheteur ou gestionnaire



#3 Mon niveau ? Ma formation !

Des formations pour le secteur public



Les essentiels

Une journée de formation pour tout comprendre

Approfondissement

Pour ceux qui souhaitent aller plus loin, afin de mieux cerner le cadre général juridique et la pratique opérationnelle



Performance

Des formations spécifiques pour des besoins spécifiques



Cursus achats

5 jours pour cerner la fonction achats, que vous soyez acheteur ou gestionnaire



#3 Mon niveau ? Ma formation !

Des formations pour le secteur privé

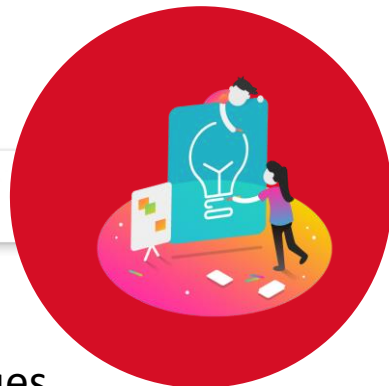


Les essentiels

Des formations pour comprendre le cadre des marchés publics

Approfondissement

Des formations dédiées à l'amélioration de ses pratiques avec les acheteurs publics





#3 Mon niveau ? Ma formation !

1 jour pour comprendre...
Les marchés publics



Paris



1 jour



700 € net de TVA



Modalités d'apprentissage (présentiel ou distanciel)

Activités pédagogiques : exercices, mises en situation, quizz, vidéos

Positionnement : un quizz d'évaluation est obligatoirement réalisé en amont de la formation et à l'issue de la session pour valider les acquis

Evaluation : étude de cas, quizz, un questionnaire d'attente est transmis en amont de la formation.

01MPU

Objectifs

- ❖ Comprendre les principes fondamentaux des marchés publics
- ❖ Savoir identifier les différentes phases d'un marché public

Public

- ❖ Personne débutant dans les marchés publics

Prérequis

- ❖ Personne amenée à participer au processus achats

Résumé du programme

- ❖ Comprendre le cadre général
- ❖ Cerner les principes fondamentaux
- ❖ Identifier les différentes procédures
- ❖ Choisir la publicité adéquate
- ❖ Préparer le Dossier de Consultation des Entreprises
- ❖ Identifier les recours juridiques possibles des candidats

Programme détaillé à la demande





#3 Mon niveau ? Ma formation !

1 jour pour comprendre...
Les procédures



Paris



1 jour



700 € net de TVA



Modalités d'apprentissage (présentiel ou distanciel)

Activités pédagogiques : exercices, mises en situation, quizz, vidéos

Positionnement : un quizz d'évaluation est obligatoirement réalisé en amont de la formation et à l'issue de la session pour valider les acquis

Evaluation : étude de cas, quizz, un questionnaire d'attente est transmis en amont de la formation.

01PRO

Objectifs

- ❖ Cerner les différentes étapes d'un marché public
- ❖ Comprendre les obligations de l'acheteur public
- ❖ Choisir la procédure la plus pertinente

Public

Toute personne en lien avec les marchés publics

Prérequis

- ❖ Personne amenée à participer au processus achats

Résumé du programme

- ❖ Appréhender le cadre juridique des marchés publics
- ❖ Maîtriser les principes fondamentaux des marchés publics
- ❖ Comprendre les spécificités des procédures adaptées
- ❖ Déterminer les obligations des procédures formalisées

Programme détaillé à la demande





#3 Mon niveau ? Ma formation !

1 jour pour comprendre...
L'analyse des candidatures et des offres



Paris



1 jour



700 € net de TVA



Modalités d'apprentissage (présentiel ou distanciel)

Activités pédagogiques : exercices, mises en situation, quizz, vidéos

Positionnement : un quizz d'évaluation est obligatoirement réalisé en amont de la formation et à l'issue de la session pour valider les acquis

Evaluation : étude de cas, quizz, un questionnaire d'attente est transmis en amont de la formation.

01ACO

Objectifs

- ❖ Maitriser le cadre réglementaire
- ❖ Comprendre les enjeux de l'analyse des candidatures et des offres
- ❖ Cerner les obligations d'information des candidats évincés

Public

- ❖ Acheteur, prescripteur ou gestionnaire en charge de dossiers d'achats conséquents

Prérequis

- ❖ Personne amenée à participer au processus achats

Résumé du programme

- ❖ Cerner le cadre juridique des marchés publics
- ❖ Identifier les critères de sélection
- ❖ Analyser la sélection des candidats
- ❖ Etudier le processus d'analyse des offres
- ❖ Rédiger le rapport d'analyse des candidatures et des offres
- ❖ Comprendre l'information aux candidats

Programme détaillé à la demande





#3 Mon niveau ? Ma formation !

1 jour pour comprendre...
La dématérialisation



Paris



1 jour



700 € net de TVA



Modalités d'apprentissage (présentiel ou distanciel)

Activités pédagogiques : exercices, mises en situation, quizz, vidéos

Positionnement : un quizz d'évaluation est obligatoirement réalisé en amont de la formation et à l'issue de la session pour valider les acquis

Evaluation : étude de cas, quizz, un questionnaire d'attente est transmis en amont de la formation.

01DEMAT

Objectifs

- ❖ Comprendre le cadre juridique de la dématérialisation
- ❖ Cerner les enjeux de la dématérialisation pour tous les acteurs
- ❖ Sécuriser la mise en place de la dématérialisation dans toutes les consultations

Public

- ❖ Toute personne amenée à lancer des consultations

Prérequis

- ❖ Personne amenée à participer au processus achats

Résumé du programme

- ❖ Cerner le cadre réglementaire de la dématérialisation
- ❖ Appréhender les principes de la dématérialisation
- ❖ Identifier les outils de la dématérialisation
- ❖ Maîtriser la gestion des plis électroniques

Programme détaillé à la demande





#3 Mon niveau ? Ma formation !

1 jour pour comprendre...

Le DUME



Paris



1 jour



700 € net de TVA



Modalités d'apprentissage (présentiel ou distanciel)

Activités pédagogiques : exercices, mises en situation, quizz, vidéos

Positionnement : un quizz d'évaluation est obligatoirement réalisé en amont de la formation et à l'issue de la session pour valider les acquis

Evaluation : étude de cas, quizz, un questionnaire d'attente est transmis en amont de la formation.

01DUME

Objectifs

- ❖ Maitriser le cadre réglementaire de la simplification du dossier de candidature
- ❖ Comprendre les enjeux du DUME
- ❖ Mettre en place un DUME dans le cadre d'une consultation

Public

- ❖ Toute personne amenée à lancer des consultations

Prérequis

- ❖ Personne amenée à participer au processus achats

Résumé du programme

- ❖ Comprendre le cadre juridique
- ❖ Identifier les points clés du DUME
- ❖ Rédiger un DUME et le mettre à disposition dans un Dossier de Consultation
- ❖ Analyser les formulaires DUME remis par les candidats

Programme détaillé à la demande





#3 Mon niveau ? Ma formation !

1 jour pour comprendre...
Le sourcing



Paris



1 jour



700 € net de TVA



Modalités d'apprentissage (présentiel ou distanciel)

Activités pédagogiques : exercices, mises en situation, quizz, vidéos

Positionnement : un quizz d'évaluation est obligatoirement réalisé en amont de la formation et à l'issue de la session pour valider les acquis

Evaluation : étude de cas, quizz, un questionnaire d'attente est transmis en amont de la formation.

01SOUR

Objectifs

- ❖ Comprendre le cadre juridique du sourcing
- ❖ Cerner les enjeux du sourcing dans ses achats
- ❖ Mettre en place une stratégie de sourcing

Public

- ❖ Toute personne amenée à lancer ou rédiger des consultations

Prérequis

- ❖ Personne amenée à participer au processus achats

Résumé du programme

- ❖ Cerner le cadre réglementaire du sourcing dans les marchés publics
- ❖ Analyser les risques du sourcing
- ❖ Identifier les outils dédiés au sourcing
- ❖ Collecter et traiter les informations issues du sourcing

Programme détaillé à la demande





#3 Mon niveau ? Ma formation !

1 jour pour comprendre...

La sous-traitance et la co-traitance



Paris



1 jour



700 € net de TVA



Modalités d'apprentissage (présentiel ou distanciel)

Activités pédagogiques : exercices, mises en situation, quizz, vidéos

Positionnement : un quizz d'évaluation est obligatoirement réalisé en amont de la formation et à l'issue de la session pour valider les acquis

Evaluation : étude de cas, quizz, un questionnaire d'attente est transmis en amont de la formation.

01TRAIT

Objectifs

- ❖ Cerner le cadre réglementaire encadrant la sous-traitance et la co-traitance
- ❖ Maîtriser les cas de sous-traitance et de co-traitance

Public

- ❖ Toute personne amenée à lancer des consultations ou à gérer des marchés **publics**

Prérequis

- ❖ Personne amenée à participer au processus achats

Résumé du programme

- ❖ Comprendre le cadre juridique de la sous-traitance et de la co-traitance
- ❖ Appréhender la sous-traitance : la déclaration de sous-traitance, la responsabilité du titulaire, le paiement du sous-traitant
- ❖ Identifier les cas de co-traitance : les formes de groupement et les interactions, le rôle du mandataire, le fonctionnement d'un groupement

Programme détaillé à la demande





#3 Mon niveau ? Ma formation !

1 jour pour comprendre... Les achats durables



Paris



1 jour



700 € net de TVA



Modalités d'apprentissage (présentiel ou distanciel)

Activités pédagogiques : exercices, mises en situation, quizz, vidéos

Positionnement : un quizz d'évaluation est obligatoirement réalisé en amont de la formation et à l'issue de la session pour valider les acquis

Evaluation : étude de cas, quizz, un questionnaire d'attente est transmis en amont de la formation.

01DEV DUR1

Objectifs

- ❖ Maîtriser les textes juridiques encadrant les achats durables
- ❖ Appréhender les enjeux de l'achat durable public
- ❖ Intégrer l'achat durable dans les marchés publics

Public

- ❖ Toute personne amenée à rédiger des consultations

Prérequis

- ❖ Personne ayant une connaissance des marchés publics et participant au processus achats

Résumé du programme

- ❖ Cerner les textes juridiques portant sur le développement durable
- ❖ Identifier les acteurs de l'achat durable
- ❖ Comprendre l'impact de l'achat durable dans les marchés publics
- ❖ Mettre en place une démarche d'achats durables dans ces marchés

Programme détaillé à la demande





#3 Mon niveau ? Ma formation !

Pour aller plus loin ...
L'actualité des marchés publics



Paris



1 jour



700 € net de TVA



Modalités d'apprentissage (présentiel ou distanciel)

Activités pédagogiques : exercices, mises en situation, quizz, vidéos

Positionnement : un quizz d'évaluation est obligatoirement réalisé en amont de la formation et à l'issue de la session pour valider les acquis

Evaluation : étude de cas, quizz, un questionnaire d'attente est transmis en amont de la formation.

01ACTU

Objectifs

- ❖ Comprendre les impacts des nouveaux textes juridiques dans les marchés publics
- ❖ Cerner les nouvelles jurisprudences

Public

- ❖ Toute personne souhaitant actualiser ses connaissances en marchés publics

Prérequis

- ❖ Maîtriser la réglementation des marchés publics

Résumé du programme

- ❖ Appréhender les nouveaux textes juridiques impactant les marchés publics
- ❖ Cerner le Plan de Transformation Numérique de la Commande Publique
- ❖ Connaître les enjeux et la mise en place des achats durables publics
- ❖ Intégrer les dernières jurisprudences dans ses pratiques

Programme détaillé à la demande





#3 Mon niveau ? Ma formation !

Pour aller plus loin ...
Les modifications au contrat



Paris



1 jour



700 € net de TVA



Modalités d'apprentissage (présentiel ou distanciel)

Activités pédagogiques : exercices, mises en situation, quizz, vidéos

Positionnement : un quizz d'évaluation est obligatoirement réalisé en amont de la formation et à l'issue de la session pour valider les acquis

Evaluation : étude de cas, quizz, un questionnaire d'attente est transmis en amont de la formation.

01MODIFS

Objectifs

- ❖ Cerner le cadre juridique des modifications au contrat
- ❖ Identifier les différents évènements pouvant impacter les marchés publics

Public

- ❖ Toute personne étant en charge du suivi des marchés

Prérequis

- ❖ Maîtriser la réglementation des marchés publics

Résumé du programme

- ❖ Comprendre le cadre général encadrant les modifications au contrat
- ❖ Etudier les différents types de modifications de contrats
- ❖ Maîtriser la rédaction des clauses dans les marchés publics
- ❖ Cerner les cas spécifiques

Programme détaillé à la demande





#3 Mon niveau ? Ma formation !

Pour aller plus loin ...

La négociation dans les marchés publics



Paris



2 jours



1 360 € net de TVA



Modalités d'apprentissage (présentiel ou distanciel)

Activités pédagogiques : exercices, mises en situation, quizz, vidéos

Positionnement : un quizz d'évaluation est obligatoirement réalisé en amont de la formation et à l'issue de la session pour valider les acquis

Evaluation : étude de cas, quizz, un questionnaire d'attente est transmis en amont de la formation.

01NEGOS

Objectifs

- ❖ Maîtriser le cadre réglementaire
- ❖ Comprendre les enjeux d'une bonne définition des besoins
- ❖ Identifier toutes les clauses nécessaires à la bonne exécution

Public

- ❖ Acheteurs, Responsable Marchés Publics et toute personne amenée à participer aux négociations

Prérequis

- ❖ Maîtriser la réglementation des marchés publics

Résumé du programme

- ❖ Comprendre les objectifs de la négociation
- ❖ Appréhender le cadre juridique
- ❖ Maîtriser la négociation dans les procédures de marchés publics
- ❖ Mettre en œuvre la négociation : préparation, déroulement et clôture

Programme détaillé à la demande





#3 Mon niveau ? Ma formation !

Pour aller plus loin ...

L'analyse des besoins et la rédaction du cahier des charges



Paris



2 jours



1 360 € net de TVA



Modalités d'apprentissage (présentiel ou distanciel)

Activités pédagogiques : exercices, mises en situation, quizz, vidéos

Positionnement : un quizz d'évaluation est obligatoirement réalisé en amont de la formation et à l'issue de la session pour valider les acquis

Evaluation : étude de cas, quizz, un questionnaire d'attente est transmis en amont de la formation.

01CDC

Objectifs

- ❖ Comprendre les enjeux d'une bonne définition des besoins
- ❖ Identifier toutes les clauses nécessaires à la bonne exécution

Public

- ❖ Toute personne amenée à participer à l'élaboration d'un cahier des charges

Prérequis

- ❖ Personne ayant une connaissance des marchés publics et participant au processus achats

Résumé du programme

- ❖ Appréhender le cadre réglementaire de l'analyse des besoins
- ❖ Cerner le processus achats
- ❖ Maîtriser l'analyse des besoins
- ❖ Etudier le secteur économique du besoin
- ❖ Rédiger le cahier des charges
- ❖ Identifier les impacts du cahier des charges sur les autres documents du marché

Programme détaillé à la demande





#3 Mon niveau ? Ma formation !

Pour aller plus loin ...

La performance achats : les tableaux de bord et les indicateurs



Paris



2 jours



1 360 € net de TVA



Modalités d'apprentissage (présentiel ou distanciel)

Activités pédagogiques : exercices, mises en situation, quizz, vidéos

Positionnement : un quizz d'évaluation est obligatoirement réalisé en amont de la formation et à l'issue de la session pour valider les acquis

Evaluation : étude de cas, quizz, un questionnaire d'attente est transmis en amont de la formation.

01PERF

Objectifs

- ❖ Comprendre le suivi stratégique de ces achats
- ❖ Cerner les différents types de pilotage
- ❖ Mettre en place des tableaux de bord pertinents

Public

Acheteurs, Responsable des Marchés, Gestionnaires en charge du suivi des marchés

Prérequis

- ❖ Personne ayant une connaissance des marchés publics et participant au processus achats

Résumé du programme

- ❖ Appréhender le pilotage des marchés publics
- ❖ Connaître les différents types d'indicateurs
- ❖ Mettre en place les tableaux de bord
- ❖ Suivre la performance achats

Programme détaillé à la demande





#3 Mon niveau ? Ma formation !

Pour aller plus loin ...

Les prix dans les marchés publics



Paris



2 jours



1 360 € net de TVA



Modalités d'apprentissage (présentiel ou distanciel)

Activités pédagogiques : exercices, mises en situation, quizz, vidéos

Positionnement : un quizz d'évaluation est obligatoirement réalisé en amont de la formation et à l'issue de la session pour valider les acquis

Evaluation : étude de cas, quizz, un questionnaire d'attente est transmis en amont de la formation.

01PRIX

Objectifs

- ❖ Connaître les différentes formes de prix
- ❖ Rédiger les clauses financières
- ❖ Maîtriser la variation des prix

Public

- ❖ Toute personne amenée à rédiger ou à suivre un marché

Prérequis

- ❖ Personne ayant une connaissance des marchés publics et participant au processus achats

Résumé du programme

- ❖ Appréhender le cadre réglementaire relatif au prix
- ❖ Identifier les différents types de prix
- ❖ Savoir rédiger les clauses financières
- ❖ Suivre l'évolution des prix au cours du marché

Programme détaillé à la demande





#3 Mon niveau ? Ma formation !

« Toucher les étoiles et au-delà » Les marchés de nettoyage



Paris



2 jours



1 360 € net de TVA



Modalités d'apprentissage (présentiel ou distanciel)

Activités pédagogiques : exercices, mises en situation, quizz, vidéos

Positionnement : un quizz d'évaluation est obligatoirement réalisé en amont de la formation et à l'issue de la session pour valider les acquis

Evaluation : étude de cas, quizz, un questionnaire d'attente est transmis en amont de la formation.

01NETT

Objectifs

- ❖ Cerner les principes fondamentaux des marchés publics de nettoyage
- ❖ Analyser les besoins et savoir rédiger les documents contractuels
- ❖ Suivre les prestations avec les outils adaptés

Public

- ❖ Toute personne amenée à rédiger ou suivre des marchés publics de nettoyage

Prérequis

- ❖ Personne ayant une connaissance des marchés publics et participant au processus achats

Résumé du programme

- ❖ Comprendre le cadre juridique
- ❖ Etudier l'état du secteur économique
- ❖ Analyser les besoins en nettoyage
- ❖ Intégrer le développement durable
- ❖ Choisir le montage contractuel et les clauses indispensables
- ❖ Mettre en place les critères de sélection
- ❖ Identifier les risques liés à la convention collective : reprise du personnel, prêt illégal de main d'œuvre
- ❖ Suivre l'exécution du marché

Programme détaillé à la demande





#3 Mon niveau ? Ma formation !

« Toucher les étoiles et au-delà »
Les marchés de gardiennage



Paris



2 jours



1 360 € net de TVA



Modalités d'apprentissage (présentiel ou distanciel)

Activités pédagogiques : exercices, mises en situation, quizz, vidéos

Positionnement : un quizz d'évaluation est obligatoirement réalisé en amont de la formation et à l'issue de la session pour valider les acquis

Evaluation : étude de cas, quizz, un questionnaire d'attente est transmis en amont de la formation.

Objectifs

- ❖ Cerner les principes fondamentaux des marchés publics de gardiennage
- ❖ Analyser les besoins et savoir rédiger les documents contractuels
- ❖ Suivre les prestations avec les outils adaptés

Public

- ❖ Toute personne amenée à rédiger ou suivre des marchés publics de gardiennage

Prérequis

- ❖ Personne ayant une connaissance des marchés publics et participant au processus achats

Résumé du programme

- ❖ Comprendre le cadre juridique
- ❖ Etudier l'état du secteur économique
- ❖ Identifier les différents acteurs : le CNAPS, le titulaire
- ❖ Maîtriser les points de vigilance : l'obligation légale du titulaire, les équipements et les armes
- ❖ Identifier les risques liés à la convention collective : reprise du personnel, prêt illégal de main d'œuvre
- ❖ Analyser les besoins en gardiennage
- ❖ Intégrer le développement durable
- ❖ Choisir le montage contractuel et les clauses indispensables
- ❖ Mettre en place les critères de sélection
- ❖ Suivre l'exécution du marché

Programme détaillé à la demande





#3 Mon niveau ? Ma formation !

« Toucher les étoiles et au-delà »
Les marchés de collecte de déchets



Paris



2 jours



1 360 € net de TVA



Modalités d'apprentissage (présentiel ou distanciel)

Activités pédagogiques : exercices, mises en situation, quizz, vidéos

Positionnement : un quizz d'évaluation est obligatoirement réalisé en amont de la formation et à l'issue de la session pour valider les acquis

Evaluation : étude de cas, quizz, un questionnaire d'attente est transmis en amont de la formation.

01DECH

Objectifs

- ❖ Cerner les principes fondamentaux des marchés publics de collecte de déchets
- ❖ Analyser les besoins et savoir rédiger les documents contractuels
- ❖ Suivre les prestations avec les outils adaptés

Public

- ❖ Toute personne amenée à rédiger ou suivre des marchés publics de collecte de déchets

Prérequis

- ❖ Personne ayant une connaissance des marchés publics et participant au processus achats

Résumé du programme

- ❖ Comprendre le cadre juridique
- ❖ Connaître les étapes d'une collecte de déchets
- ❖ Appréhender la classification des déchets
- ❖ Les obligations légales et les habilitations
- ❖ Etudier l'état du secteur économique et les différents acteurs
- ❖ Maîtriser les points de vigilance
- ❖ Analyser les besoins en collecte de déchets
- ❖ Sécuriser le montage contractuel et rédiger les clauses indispensables
- ❖ Définir les critères de sélection adéquats
- ❖ Piloter l'exécution du marché

Programme détaillé à la demande





#3 Mon niveau ? Ma formation !

« Toucher les étoiles et au-delà »

Les marchés de restauration collective



Paris



2 jours



1 360 € net de TVA



Modalités d'apprentissage (présentiel ou distanciel)

Activités pédagogiques : exercices, mises en situation, quizz, vidéos

Positionnement : un quizz d'évaluation est obligatoirement réalisé en amont de la formation et à l'issue de la session pour valider les acquis

Evaluation : étude de cas, quizz, un questionnaire d'attente est transmis en amont de la formation.

01RESTO

Objectifs

- ❖ Les principes fondamentaux des marchés de restauration collectives
- ❖ Analyser les besoins et savoir rédiger les documents contractuels
- ❖ Suivre les prestations avec les outils adaptés

Public

- ❖ Toute personne amenée à rédiger ou suivre des marchés de restauration

Prérequis

- ❖ Personne ayant une connaissance des marchés publics et participant au processus achats

Résumé du programme

- ❖ Connaître les modes de restauration
- ❖ Etudier l'état du secteur économique, les différents acteurs et les coûts afférents
- ❖ Cerner les différents types de rémunération
- ❖ Maîtriser la réglementation applicable à la restauration collective
- ❖ Prendre en compte les textes juridiques intégrant le développement durable : loi EGALIM, AGEF,...
- ❖ Identifier les procédures existantes
- ❖ Rédiger les clauses indispensables
- ❖ Choisir les critères de sélection
- ❖ Suivre l'exécution du marché

Programme détaillé à la demande





#3 Mon niveau ? Ma formation !

« Toucher les étoiles et au-delà »
Cycle acheteur débutant



Paris



5 jours



3250 € net de TVA

Modalités d'apprentissage (présentiel ou distanciel)

Activités pédagogiques : exercices, mises en situation, quizz, vidéos

Positionnement : un quizz d'évaluation est obligatoirement réalisé en amont de la formation et à l'issue de la session pour valider les acquis

Evaluation : étude de cas, quizz, un questionnaire d'attente est transmis en amont de la formation.

Objectifs

01ACHGENE

- ❖ Cerner le cadre réglementaire
- ❖ Maîtriser toutes les étapes d'une consultation
- ❖ Suivre l'exécution d'un marché

Public

- ❖ Toute personne débutant dans un service achats

Prérequis

- ❖ Personne ayant une connaissance des marchés publics et participant au processus achats

Résumé du programme

Module 1 – 2 jours

- ❖ La réglementation des marchés publics

Module 2 – 1 jour

- ❖ La dématérialisation dans les marchés publics

Module 3 – 1 jour

- ❖ L'analyse des candidatures et des offres

Module 4 – 1 jour

- ❖ Le suivi des marchés

Programme détaillé à la demande





#3 Mon niveau ? Ma formation !

« Toucher les étoiles et au-delà »

Cycle gestionnaire achats



Paris



5 jours



3250 € net de TVA

Modalités d'apprentissage (présentiel ou distanciel)

Activités pédagogiques : exercices, mises en situation, quizz, vidéos

Positionnement : un quizz d'évaluation est obligatoirement réalisé en amont de la formation et à l'issue de la session pour valider les acquis

Evaluation : étude de cas, quizz, un questionnaire d'attente est transmis en amont de la formation.

Objectifs

01GESTACH

- ❖ Cerner le cadre réglementaire
- ❖ Maîtriser toutes les étapes d'une consultation
- ❖ Suivre l'exécution d'un marché

Public

Toute personne débutant dans le processus achats : gestionnaire, assistant, approvisionneur

Prérequis

- ❖ Personne ayant une connaissance des marchés publics et participant au processus achats

Résumé du programme

Module 1 – 1 jour

- ❖ Le périmètre du poste d'un gestionnaire achats

Module 2 – 2 jours

- ❖ La réglementation des marchés publics

Module 3 – 2 jours

- ❖ Le suivi administratif, financier et opérationnel efficace

Programme détaillé à la demande





#3 Mon niveau ? Ma formation !

Un jour pour comprendre...

Les principes fondamentaux des marchés publics



Paris



2 jours



1 360 € net de TVA



Modalités d'apprentissage (présentiel ou distanciel)

Activités pédagogiques : exercices, mises en situation, quizz, vidéos

Positionnement : un quizz d'évaluation est obligatoirement réalisé en amont de la formation et à l'issue de la session pour valider les acquis

Evaluation : étude de cas, quizz, un questionnaire d'attente est transmis en amont de la formation.

02MPU

Objectifs

- ❖ Cerner les différentes étapes d'un marché public
- ❖ Comprendre les enjeux de la dématérialisation
- ❖ Préparer son offre commerciale

Public

- ❖ Toute personne amenée à être en lien avec les marchés publics

Prérequis

- ❖ Personne amenée à répondre ou suivre des marchés publics

Résumé du programme

- ❖ Comprendre le cadre juridique
- ❖ Appréhender la dématérialisation
- ❖ Cerner les principes des marchés publics
- ❖ Identifier les différentes procédures
- ❖ Maîtriser les modes de publicité
- ❖ Comprendre l'intégralité du Dossier de Consultation des Entreprises
- ❖ Préparer son offre
- ❖ Maîtriser les informations communiquées par l'acheteur public en lien avec son offre

Programme détaillé à la demande





#3 Mon niveau ? Ma formation !

Un jour pour comprendre...
La dématérialisation des appels d'offres



Paris



2 jours



1 360 € net de TVA

Modalités d'apprentissage (présentiel ou distanciel)

Activités pédagogiques : exercices, mises en situation, quizz, vidéos

Positionnement : un quizz d'évaluation est obligatoirement réalisé en amont de la formation et à l'issue de la session pour valider les acquis

Evaluation : étude de cas, quizz, un questionnaire d'attente est transmis en amont de la formation.

02DEMAT

Objectifs

- ❖ Comprendre les objectifs de la dématérialisée
- ❖ Identifier les outils nécessaires à la dématérialisation
- ❖ Simplifier sa candidature avec le DUME

Public

- ❖ Toute personne amenée à répondre à des marchés publics

Prérequis

- ❖ Personne amenée à répondre ou suivre des marchés publics

Résumé du programme

- ❖ Comprendre les enjeux de la dématérialisation
- ❖ Identifier les outils dédiés à la dématérialisation
- ❖ Sécuriser sa réponse dématérialisée

Programme détaillé à la demande





#3 Mon niveau ? Ma formation !

Un jour pour comprendre...

Le DUME



Paris



1 jour



700 € net de TVA



Modalités d'apprentissage (présentiel ou distanciel)

Activités pédagogiques : exercices, mises en situation, quizz, vidéos

Positionnement : un quizz d'évaluation est obligatoirement réalisé en amont de la formation et à l'issue de la session pour valider les acquis

Evaluation : étude de cas, quizz, un questionnaire d'attente est transmis en amont de la formation.

02DUME

Objectifs

- ❖ Maitriser le cadre réglementaire de la simplification du dossier de candidature
- ❖ Comprendre les enjeux du DUME
- ❖ Mettre en place un DUME dans son offre commerciale

Public

- ❖ Toute personne amenée à répondre à des marchés publics

Prérequis

- ❖ Personne amenée à répondre aux marchés publics

Résumé du programme

- ❖ Comprendre le cadre juridique
- ❖ Identifier les points clés du DUME
- ❖ Préparer sa candidature à travers un DUME
- ❖ Exploiter les coffres-forts électroniques

Programme détaillé à la demande





#3 Mon niveau ? Ma formation !

1 jour pour comprendre...
Le Mémoire technique



Paris



1 jour



700 € net de TVA



Modalités d'apprentissage (présentiel ou distanciel)

Activités pédagogiques : exercices, mises en situation, quizz, vidéos

Positionnement : un quizz d'évaluation est obligatoirement réalisé en amont de la formation et à l'issue de la session pour valider les acquis

Evaluation : étude de cas, quizz, un questionnaire d'attente est transmis en amont de la formation.

02MEMTECH

Objectifs

- ❖ Cerner les exigences indiquées dans le Dossier de Consultation des Entreprises
- ❖ Identifier ses forces
- ❖ Mettre en avant son offre commerciale

Public

- ❖ Toute personne amenée à préparer le mémoire technique consultations

Prérequis

- ❖ Personne amenée à répondre aux marchés publics

Résumé du programme

- ❖ Identifier les points clés du Dossier de Consultations des Entreprises
- ❖ Cerner les attentes de l'acheteur public
- ❖ Choisir sa stratégie de réponse
- ❖ Préparer et présenter son offre de manière optimale

Programme détaillé à la demande





#3 Mon niveau ? Ma formation !

1 jour pour comprendre...

La démarche de développement durable



Paris



1 jour



700 € net de TVA

Modalités d'apprentissage (présentiel ou distanciel)

Activités pédagogiques : exercices, mises en situation, quizz, vidéos

Positionnement : un quizz d'évaluation est obligatoirement réalisé en amont de la formation et à l'issue de la session pour valider les acquis

Evaluation : étude de cas, quizz, un questionnaire d'attente est transmis en amont de la formation.

02DEV DUR

Objectifs

- ❖ Comprendre le cadre réglementaire du développement durable
- ❖ Identifier les exigences contractuelles en termes d'achats durables
- ❖ Savoir mettre en adéquation son offre et les exigences contractuelles

Public

- ❖ Toute personne amenée à rédiger ou à suivre un marché

Prérequis

- ❖ Personne amenée à répondre aux marchés publics

Résumé du programme

- ❖ Appréhender le cadre réglementaire relatif au développement durable
- ❖ Etudier les documents contractuels et les exigences de développement durable indiquées dans la consultation
- ❖ Identifier la démarche durable de son entreprise
- ❖ Choisir sa stratégie de réponse aux attentes de développement durable
- ❖ Préparer et présenter des solutions durables exigences

Programme détaillé à la demande





#3 Mon niveau ? Ma formation !

Pour aller plus loin ...
Le suivi d'exécution des marchés publics



Paris



1 jour



700 € net de TVA



Modalités d'apprentissage (présentiel ou distanciel)

Activités pédagogiques : exercices, mises en situation, quizz, vidéos

Positionnement : un quizz d'évaluation est obligatoirement réalisé en amont de la formation et à l'issue de la session pour valider les acquis

Evaluation : étude de cas, quizz, un questionnaire d'attente est transmis en amont de la formation.

02SUIV

Objectifs

- ❖ Comprendre l'impact du suivi des marchés
- ❖ Maîtriser le suivi administratif, financier et opérationnel
- ❖ Mettre en place un suivi optimal

Public

- ❖ Toute personne en charge du suivi des contrats publics

Prérequis

- ❖ Personne amenée à répondre et suivre les marchés publics

Résumé du programme

- ❖ Identifier les textes réglementaires
- ❖ Sécuriser le suivi avec une équipe dédiée
- ❖ Maîtriser l'exécution administrative du contrat
- ❖ Piloter l'exécution financière
- ❖ Garantir l'exécution opérationnelle
- ❖ Choisir les outils et moyens de suivi

Programme détaillé à la demande





L'audit et le conseil



POUR LE SECTEUR PUBLIC

Les marchés publics sont un levier majeur dans la réalisation d'économies à travers :

- ❖ la mutualisation des achats,
- ❖ l'optimisation des coûts,
- ❖ la recherche d'achats innovants,
- ❖ la mise en place d'un suivi d'exécution pertinent

et sont donc une des priorités des organismes publics.

Les achats jouent un rôle important car permettant de réaliser des économies tout en bénéficiant de prestations et de fournitures de qualité.

CEC Audit & Conseil, expert en achats et performance achats vous apportera son expertise dans la réalisation de vos marchés publics en fonction des différentes étapes :

- ❖ La rédaction du DCE et le choix de critères pertinents
- ❖ L'analyse des candidatures et des offres
- ❖ La rédaction des rapports

Mais également sur l'optimisation de vos achats à travers :

- ❖ L'analyse des dépenses
- ❖ La cartographie des achats
- ❖ La stratégie et politique achats



POUR LE SECTEUR PRIVÉ

La réponse aux Appels d'Offres peut paraître bien nébuleuse, CEC Audit & Conseil vous accompagne dans la préparation de votre réponse, à travers :

- ❖ La mise en œuvre du DUME
- ❖ Le choix de vos références professionnelles
- ❖ Le contenu de votre Mémoire Technique
- ❖ Le suivi de vos réponses aux Appels d'Offres



QUE VOUS SOYEZ ACHETEUR PUBLIC OU OPÉRATEUR ÉCONOMIQUE N'HÉSITÉS PLUS ET FRANCHISSEZ LE PAS, PRENEZ CONTACT :

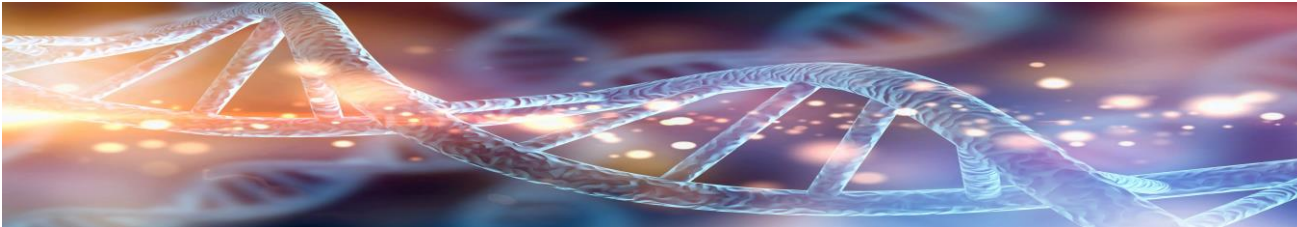
Christelle PLUTON-DENNY - Tél. : 06 62 21 46 84



CEC Audit & Conseil – 4 rue Courteline - 77450 MONTRY – mail : cpluton-denny@cec-audit-conseil.com



Calendrier des formations 2024

2024			
	JANVIER	FEVRIER	MARS
		1 et 2 : Les achats durables 20 et 21 : Les marchés de collecte de déchets	13 : Sensibilisation des marchés publics 25 et 26 : La performance achats
	AVRIL	MAI	JUIN
	1 : Les risques achats 11 et 12 : Initiation des marchés publics	Du 27 au 31 : Parcours acheteur débutant	26 : L'analyse des candidatures et des offres 27 et 28 : Marchés de nettoyage
	JUILLET	AOUT	SEPTEMBRE
			18 : Le DUME
	OCTOBRE	NOVEMBRE	DECEMBRE
	7-8-9 : Réglementation 14 : Actualités des marchés publics 17 et 18 : la négociation des marchés publics	du 25 au 29 : Parcours acheteur expert	16 et 17 : Les marchés de gardiennage 19 : L'essentiel du suivi des marchés

Formation à Paris et Région Ile-de-France (INTER)

- ✓ Tarif pour 1 journée : 700 € / personne net de TVA
- ✓ Tarif pour 2 jours : 1360 € / personne net de TVA
- ✓ Tarif pour 3 jours : 2040 € / personne net de TVA

Tarifs à la demande

- ✓ Paris et Région Ile-de-France : INTRA
- ✓ Province et DROM : INTER et INTRA

Formation maintenue dès 1 personne sur Paris

-10 % si inscription de 2 participants d'une même entreprise

Délai pour s'inscrire à une formation ou un cursus : au plus tard 3 semaines, avant la date de début de la formation





Politique RSE



NOS ENGAGEMENTS RSE

"Nous devons être le changement que nous voulons voir dans le monde"
Gandhi



Politique voyage

Mode de transport pour tous déplacements :

- de moins de 2h30 : véhicule
- de moins de 5 heures : train
- au-delà de 5 heures : avion



Politique sociale

Inclusion et bénévolat

- Mise en avant de l'apprentissage par l'embauche d'un jeune apprenti
- Bénévolat : accompagnement à la création d'entreprise



Pratique métiers

Développement des usages numériques

- Dématérialisation
- iCloud
- Visio-conférence

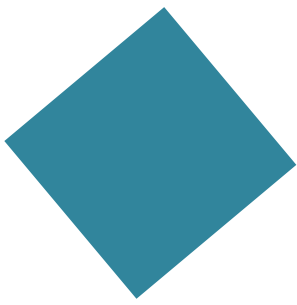
NOTRE PEDAGOGIE

Expérimentation
Jeux pédagogiques
Ateliers
Immersion

NOS VALEURS

Bienveillance
Respect
Ecoute active
Dialogue
Partage





Nouveaux textes, contexte économique tendu, envolée des prix, abaissement du seuil pour la mise en place d'un SPASER, nouveaux dispositifs pour reverdir la Commande Publique..

L'insularité économique n'est pas un frein à la Commande Publique !

Il convient à chacun de :

- s'approprier les divers outils existants afin de faire évoluer ses pratiques
- mettre en place des outils personnalisés et adaptés à son entité publique.

CEC OUTRE-MER vous propose un calendrier 2024 des formations et parcours métiers avec des interventions chaque mois en Outre-Mer

JANVIER	FEVRIER	MARS
		Martinique 04 et 05 : Analyse des besoins 07 et 08 : Analyse des offres
AVRIL	MAI	JUIN
JUILLET	AOUT	SEPTEMBRE
OCTOBRE	NOVEMBRE	DECEMBRE
Guadeloupe 28 et 29 : Achats durables 30 et 31 : Suivi des marchés	Martinique 18 et 19 : Les prix dans les marchés publics 21 et 22 : Le sourcing dans les marchés publics	



Accessibilité aux personnes en situation de handicap

Octobre 2024

Toutes nos formations sont accessibles aux personnes en situation d'handicap

Afin de mieux vous accompagner dans votre demande, nous vous invitons à nous contacter le plus tôt afin que nous puissions mettre en place les dispositifs adaptés :

- ✓ un aménagement avec un matériel adapté aux besoins
 - déficience visuelle : agrandissement des supports, traduction en braille
 - déficience auditive : sous-titrage en temps réel,
 - personne à mobilité réduite : adaptation des locaux
- ✓ une coordination avec les organismes dédiés
 - www.monparcourshandicap.gouv.fr
 - www.agefiph.fr
 - www.fiphfp.fr





Service clients

Une question, une interrogation, une réclamation ?

N'hésitez pas à me contacter :



+33 (0)6 62 21 46 84



cpluton-denny@cec-audit-conseil.com

Dès réception de votre demande ou de votre réclamation, un accusé réception vous sera envoyé.

Une analyse de votre demande ou de votre réclamation sera réalisée.

Une réponse vous sera apportée **sous 10 jours**





Cabinet AUDIT & CONSEIL

4 rue Courteline
77450 MONTRY

Tél. : 06 62 21 46 84

courriel : cpluton-denny@cec-audit-conseil.com

Visitez le site : www.cec-audit-conseil.com